

Delegatura de propiedad Industrial
División de Nuevas Creaciones

SOLICITUD
PATENTE DE INVENCION

21. EXPEDIENTE No. 13-124512

54. TÍTULO MÉTODO PARA PROVEER UN
SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN DE
MEMBRESÍA MULTINIVEL

51. CLASIFICACIÓN INTERNACIONAL _____

71. SOLICITANTE Kyoo Soo RHO

DOMICILIO Seoul, República de Corea

74. APODERADO HUMBERTO RUBIO CAMACHO
COD. 4134

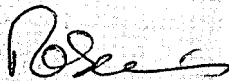
22. BOGOTÁ, D.C., 21 DE MAYO DE 2013

Industria y Comercio SUPERINTENDENCIA	SUPERINTENDENCIA DE INDUSTRIA Y COMERCIO adicación No. 13-124512- -00000-0000 Fecha: 2013-05-21 13:27:06 Dep. 2020 DIR.NUEVASCR Tra. 11 PATENTEIYII Eve: 378 FASENACIONALI Act. 411 PRESENTACION Folios: 5
---	---

DIRECCIÓN DE NUEVAS CREACIONES

SOLICITUD FASE NACIONAL –PCT

1	TIPO DE SOLICITUD	☒ Patente de invención	☐ Patente de Modelo de Utilidad
		☒ Capítulo I	☐ Capítulo II
2	DATOS SOLICITUD INTERNACIONAL PCT (86)		
	Solicitud Internacional No.	PCT/KR2011/001278	Fecha 24/02/2011
	Publicación Internacional No.	WO 2012/115292	Fecha 30/08/2012
3	TÍTULO DE LA INVENCIÓN (200 caracteres o espacios máximos)		
	MÉTODO PARA PROVEER UN SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN DE MEMBRESÍA MULTINIVEL		
4	CLASIFICACIÓN INTERNACIONAL (CIP)		
5	SOLICITANTE (S) ☒ Esta persona también es inventor. Para datos adicionales utilizar hoja de información complementaria		
	APELLIDOS O RAZÓN SOCIAL	NOMBRE	IDENTIFICACIÓN
	RHO	Kyoo Soo	
6	DATOS DEL SOLICITANTE		
	DIRECCIÓN	441-1, Sinwon-dong	No. TELÉFONO
	CIUDAD	Seocho-gu	CORREO ELECTRÓNICO
	DEPARTAMENTO/ESTADO	Seoul 137-160	NACIONALIDAD O LUGAR DE CONSTITUCIÓN
	PAÍS DE RESIDENCIA	República de Corea	República de Corea
7	INVENTOR (ES) Para datos adicionales utilizar hoja de información complementaria		
	APELLIDOS	NOMBRES	NACIONALIDAD
	RHO	Kyoo Soo	República de Corea
	DIRECCIÓN DE CORREO ELECTRÓNICO:		
8	DATOS INVENTOR (ES)		
	PAÍS RESIDENCIA	DEPARTAMENTO/ESTADO	CIUDAD
	República de Corea	Seoul 137-160	Seocho-gu
			DIRECCIÓN
			441-1, Sinwon-dong
	OTRO(S) SOLICITANTE(S) Y/O (OTRO(S)) INVENTOR(ES)		
	☐ Los demás solicitantes y/o (demás) inventores se indican en una hoja a continuación.		
9	☐ REPRESENTANTE LEGAL ☒ APODERADO		
	APELLIDOS	NOMBRES	IDENTIFICACIÓN
	RUBIO CAMACHO	HUMBERTO	C.C. 17'192.062 T.P. 50.007
	DIRECCIÓN	Carrera 7 # 74-64 Oficina 506	No. TELÉFONO 3132408
	CIUDAD	Bogotá, D.C.	CORREO ELECTRÓNICO mail@rubiolawyers.com
	PAÍS	Colombia	No. RADICACIÓN DE PROTOCOLO DE PODER GENERAL
10	DECLARACIONES DE PRIORIDAD ☒ SI ☐ NO		
	(33) PAÍS DE ORIGEN	CÓDIGO PAÍS	(31) NÚMERO
			(32) FECHA (AAAA/MM/DD)

11	DECLARACIÓN SOBRE USO DE RECURSOS GENÉTICOS O BIOLÓGICOS		
<i>Declaro que el objeto de la presente solicitud de patente fue obtenido a partir de recursos genéticos o biológicos de los que cualquiera de los países miembros de la Comunidad Andina es país de origen.</i>			
☐ SI ☐ NO			
Nota: En caso afirmativo deberá anexar copia del contrato de acceso de recursos genéticos o productos derivados, o certificado o número de registro, expedido por la Autoridad competente.			
12	DECLARACIÓN SOBRE USO DE CONOCIMIENTOS TRADICIONALES		
<i>Declaro que el objeto de la presente solicitud de patente fue obtenido a partir de conocimientos tradicionales de comunidades indígenas, afroamericanas o locales de países miembros de la Comunidad Andina.</i>			
☐ SI ☐ NO			
Nota: En caso afirmativo deberá anexar la licencia o autorización de uso de conocimiento tradicional, o certificado, o número de registro expedido por la Autoridad competente.			
13	REDUCCIÓN DE TASAS		
<i>Declaro que carezco de medios económicos para presentar la solicitud de patente.</i>			
☐ SI ☐ NO			
Nota: En caso de ser persona natural y carecer de medios económicos, y por lo tanto, aplique la reducción de tasas a que se refiere la resolución vigente en tarifas, debe firmar la presente solicitud bajo la gravedad de juramento.			
Micro, pequeñas y medianas empresas ☐			
Universidades públicas o privadas ☐			
Entidades sin ánimo de lucro ☐			
Debe aportar los documentos que se indican en el numeral 17 de anexos			
14	AUTORIZACIÓN DE NOTIFICACIÓN EN LÍNEA ☒ SI ☐ NO		
Manifiesto que he leído y entendido perfectamente los términos y condiciones de uso de medios electrónicos para las notificaciones en línea a través de Internet de los actos administrativos proferidos por la Superintendencia de Industria y Comercio que deben ser notificados personalmente y, en consecuencia, autorizo el servicio de notificación a través de internet.			
15	COMPROBANTE DE PAGO O PAGO ELECTRÓNICO	N° 13-0047796	Fecha 17/05/2013
16	FIRMA DEL SOLICITANTE, DEL APODERADO O DEL REPRESENTANTE LEGAL <i>Junto a cada firma, indicar el nombre del firmante y su calidad (si tal calidad no es obvia al leer el petitorio)</i>		
 FIRMA HUMBERTO RUBIO CAMACHO NOMBRE DEL FIRMANTE 17'192.062 DOCUMENTACIÓN DE IDENTIFICACIÓN 50.007 C.S.J. TARJETA PROFESIONAL			
17	ANEXOS		
Documentación Técnica Solicitud Internacional en castellano 1. ☒ Descripción N° de folios: 15 2. ☒ Reivindicaciones N° Reivindicaciones: 3 3. ☒ Dibujos y/o figuras N° folios: 5 4. ☒ Resumen. 5. ☐ Certificado de depósito de material biológico si fuera el caso. 6. ☐ Listado de secuencias de nucleótidos y/o aminoácidos en forma digital si fuera el caso. 7. ☒ Arte final 12 x 12. 8. ☐ Anexo formato digital.		Documentación Jurídica 9. ☒ Poderes, si fuera el caso. 10. ☐ Documento que legalmente pruebe la cesión del inventor al solicitante o a su causante. 11. ☐ Copia del contrato de acceso de recursos genéticos o productos derivados, certificado o número de registro, si fuera el caso. 12. ☐ Copia de la licencia o autorización de Conocimientos Tradicionales, certificado o número de registro, si fuera el caso. 13. Reducción de tasas Micro, pequeñas o medianas empresas ☐ Copia simple de la declaración de renta del año inmediatamente anterior, o en su defecto prueba documental idónea. ☐ Documento de constancia de cumplimiento con lo establecido en la ley 905 de 2004. Universidades públicas o privadas ☐ Copia acto de reconocimiento institucional emitido por el Ministerio de Educación Entidades sin ánimo de lucro ☐ Copia de registro vigente en Cámara de comercio. ☐ Hoja de información complementaria. ☐ Otros, especificar 14. ☒ Comprobante de pago de la tasa de presentación de la solicitud. 15. ☐ Comprobante de pago por reivindicación de prioridad. 16. ☐ Comprobante de pago de la tasa por concepto de excedente de palabras en la publicación. 17. ☐ Comprobante de pago por reivindicación adicional a 10.	



Dependencia:	Fecha: 13/5/21 AAAA MM DD	Recorrido:
2020		
Tipo de Radicación: Entrada: ☒ Salida: ☐ Traslado: ☐ Convenio: ☐		
Radicador:		Planilla:

ID	No. Radicación	Consecutivo	Item
1	B-124512	0	0
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			
11			
12			
13			
14			
15			
16			
17			

<i>Item</i>	<i>Unidad de Conservación</i>
1	Bolsa
2	Caja
3	Libro
4	Sobre
5	Tomo
6	Otro
<i>Item</i>	<i>Soporte Documental</i>
7	CD X
8	Disquete
9	DVD
10	Folleto
11	Foto
12	Periódico
13	Plano
14	Publicación Periódica
15	USB
10	Otro

Observaciones:

Folio 3 anexan col



HUMBERTO RUBIO & CIA LTDA.
ABOGADOS

PODER

POWER OF ATTORNEY

El abajo firmado, en nombre y representación de

The undersigned, in the name and on behalf of

Kyoo Soo RHO

Domiciliado en:

with domicile at:

441-1, Sinwon-dong, Seocho-gu, Seoul 137-160, Republic of Korea

debidamente autorizado y facultado por la sociedad, que el objeto para el cual se otorga el presente poder esta comprendido dentro del objeto social de la mencionada sociedad, y que esta autorizado para otorgar el presente poder, conferimos poder amplio y suficiente a HUMBERTO RUBIO CAMACHO y/o TINEKE STOL TERZANI y/o ALVARO DIAZ LOZANO domiciliados en Bogotá, Colombia, para solicitar de las oficinas y autoridades correspondientes la obtención de registros, renovaciones, traspasos y en general todo lo relacionado con el mantenimiento, obtención y protección de sus marcas de fábrica, marcas colectivas, marcas de certificación, denominaciones comerciales, marcas de comercio, patentes, diseños industriales, modelos de utilidad, nombres de dominio, licencias sanitarias, derechos de autor, inscripción de licencias para explotación de derechos patrimoniales en obras de propiedad intelectual, inscripción de licencias de uso, limitaciones de los productos y o servicios; desistir de la solicitudes; y presentar cancelaciones en los registros a cuyo efecto le faculta para dar ante dichas autoridades todos los pasos necesarios en cumplimiento del objeto indicado; elevar solicitudes, descripciones, protestas, declaraciones, apelaciones y reclamos; abonar todos los impuestos y cuotas de cualquier otros pagos determinados por la Ley; recibir todos los documentos presentados, solicitar testimonios, desistir, modificar y enmendar solicitudes, cobrar y percibir para oponerse y protestar contra cualquier solicitud, que a juicio del apoderado, pudieran prestarse a confusión o infringir o de cualquier modo perjudicar las marcas, denominaciones o patentes del Mandante; renuncia parcial o total los derechos otorgados mediante el registro de marcas, patentes y demás modalidades de la Propiedad Industrial. A los mandatarios se les otorga autorización amplia y bastante para contestar todos los reclamos y las demandas presentadas ante autoridades administrativas y judiciales, desistir de procedimientos, transar conflictos, pudiendo así mismo sustituir este Poder en todo o en parte y revocar dichas sustituciones.

Dado y firmado hoy

En

Given and signed this
in Seoul, Korea

Firma(s)/ Signature(s) 
Nombre de cada firmante/Name of the signor **Kyoo Soo RHO**
Cargo del firmante/Position of the signor within the company

March 26, 2013

SUPERINTENDENCIA DE INDUSTRIA Y COMERCIO
NIT : 800.176.089-2
- / -



RECIBO DE CAJA

No. 13 - 0047796

Bogotá D.C., Mayo 17 de 2013 - 12:38:01

RECIBIDO DE : HUMBERTO RUBIO & CIA ABOGADOS LTDA NI 830.000.228

*** Soporte del Pago ***

TIPO PAGO	BANCO	CUENTA	No. PAGO	FECHA PAGO	VR. PAGO
CONSIGNACION	BANCO DE BOGOTA	062754387	562580690	17/05/2013	20.000.00
CONSIGNACION	BANCO DE BOGOTA	062754387	562580701	17/05/2013	2.760.000.00

*** Conceptos Pagados ***

CANT. RENTISTICO	CONCEPTO	Vr.UNDITARIO	Vr.CONCEPTO
1 50005-01-01 SOLICITUDES	1 TRAMITES DE SOL. DE PATENTE DE INVENCIÓN	500.000.00	500.000.00
			\$500.000.00

SON: **QUINIENTOS MIL PESOS MONEDA CORRIENTE**

Responsable: _____

Recibo de Caja Aplicado al Expediente No. _____

SUPERINTENDENCIA DE INDUSTRIA Y COMERCIO



No. 13-124512- -00000-0000

Fecha: 2013-05-21 13:27:06 Dep. 2020 DIR.NUEVASCR
Tra. 11 PATENTEIYII Eve: 378 FASENACIONALI
Act. 411 PRESENTACION Folios: 5

PATENTE
PATENTE: PCT/KR2011/001278

Sede Centro: Carrera 13 No. 27 - 00 Pisos 3,4,5 y 10 Bogotá, D.C.- Colombia

Web: www.sic.gov.co e-mai: info@sic.gov.co Conmutador: (571) 5870000 Fax: (571) 5870284 Línea: 018000-910165 Call Center: (571) 6513240

, Mayo 17 de 2013 - 12:38:02

5



No. 13-124512- -00000-0000

Fecha: 2013-05-21 13:27:06
Tra. 11 PATENTEIYII
Act. 411 PRESENTACION

Dep. 2020 DIR.NUEVASCR
Eve: 378 FASENACIONALI
Folios: 5

PATENTE DE INVENCION ☐

MODELO

☐	Indicación que se solicita una patente.
☐	Datos de identificación del solicitante o de la persona que presenta la solicitud
☐	Descripción de la invención
☐	Dibujos de ser estos pertinentes
☐	Comprobante de pago de las tasas establecidas (De ser el caso formato de descuento)
Completa ☐	Incompleta ☐

PATENTE DE INVENCION PCT ☒ MODELO DE UTILIDAD PCT ☐ Art.33 Decisión 486/00, Circular Única

☒	Indicación que se solicita una PCT
☒	Copia de la solicitud en español, tal como fue presentada inicialmente (capítulo descriptivo, reivindicatorio, resumen)
☒	Dibujos de ser estos pertinentes
☒	Comprobante de pago de las tasas establecidas (de ser el caso formato de descuento)
Completa ☒	Incompleta ☐

DISEÑO INDUSTRIAL ☐

(Art. 119 Decisión 486/00)

☐	Indicación que se solicita Diseño industrial
☐	Datos de identificación del solicitante o de la persona que presenta la solicitud
☐	Representación gráfica y fotográfica del Diseño industrial o muestra del material que incorpora el diseño
☐	Comprobante de pago de las tasas establecidas
Completa ☐	Incompleta ☐

ESQUEMA DE TRAZADO ☐

(Art. 92 Decisión 486/00)

☐	Indicación que se solicita un esquema de trazado
☐	Datos de identificación del solicitante o de la persona que presenta la solicitud
☐	Representación gráfica de un esquema de trazado
☐	Comprobante de pago de las tasas establecidas
Completa ☐	Incompleta ☐

MÉTODO PARA PROVEER UN SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN DE MEMBRESÍA MULTINIVEL

CAMPO DE LA INVENCION

5 La presente invención se relaciona con un método para proveer un servicio de administración de membresía multinivel y, más específicamente, con un método para proveer un servicio de administración de membresía el cual retroalimente las ganancias a un superior estableciendo una

10 estructura de árbol multipasos con respecto a una pluralidad de miembros suscritos en línea en un servidor de administración.

ANTECEDENTES

15 Con el desarrollo de la Internet y Twitter ó Messenger, se aplicó un Servicio de Redes sociales (SNS por sus siglas en inglés) como diversos esquemas de mercadotecnia. La manera más común de las SNS convencionales es la mercadotecnia multinivel. Como se

20 muestra en la FIG. 1, en la mercadotecnia multinivel típica, un miembro específico suscrito en primer lugar (miembro ①) (de aquí en adelante, denote cada número de miembro ilustrado en la FIG. 1, si es necesario para la descripción) se convierte en un miembro de primer nivel,

25 los miembros inferiores se configuran secuencialmente en una manera tal que otros miembros (miembros ② y ③) suscritos por recomendación usando la información de contacto del miembro de primer nivel se convierten en miembros de segundo nivel, los cuales son provistos como un

30 inferior del miembro de primer nivel, y otros miembros

(miembros ④⑤⑥⑦) suscritos por recomendación de los miembros de segundo nivel se convierten en miembros de tercer nivel de manera que se logre una estructura en árbol en su totalidad. Aunque un miembro suscribe a dos miembros con el fin de simplificar el dibujo y la descripción, el número de miembros inferiores que pueden ser suscritos por cada miembro no está limitado a ello.

Bajo la estructura, si un miembro vende un producto específico a una tercera persona o compra el producto para dar salida a una venta, se logra la retroalimentación secuencial con respecto a la misma venta de manera tal que una cantidad de dinero se reduce gradualmente hacia el más superior. Por ejemplo, suponiendo que la retroalimentación a un superior se establece al 10% de la producción de ganancias de un inferior, si un miembro de cuarto nivel ⑩ produce una venta de un millón ganado por la compra de un producto específico o vender el producto específico a otra persona, un miembro de tercer nivel ⑤ al ser un superior del miembro de cuarto nivel ⑩ recibe retroalimentación de cien mil ganados que son el 10% del millón ganado, un miembro de segundo nivel ② al ser un superior del miembro de tercer nivel ⑤ recibe retroalimentación de diez mil que son el 10% de los cien mil ganados, y un miembro de primer nivel ① al ser un superior del miembro de segundo nivel ② recibe retroalimentación de mil que son el 10% de los diez mil ganados. Como se describió anteriormente, los miembros reciben retroalimentación secuencialmente del miembro que produce una venta a un superior del mismo.

De acuerdo con un sistema de administración de membresías multinivel, mientras más miembros de nivel

inferior se suscriben a través del esfuerzo de los miembros, más aumentan las ganancias esperadas. Esta ventaja motiva a una persona diferente al miembro a suscribirse como nuevo miembro o a un miembro existente a asegurar más miembros adicionales.

A pesar de la ventaja anterior, el método de administración de membresía multinivel existente no se ha activado significativamente debido a diversas desventajas.

Es decir, bajo el sistema de administración de membresía multinivel típico, aun cuando los suscriptores de nivel más bajo mayores que un número predeterminado se aseguran a través de su propio esfuerzo después de que el miembro se suscribe, el miembro puede obtener una ganancia. Si los miembros mayores que el número predeterminado se suscriben, muchos inferiores pueden suscribirse a través de su esfuerzo, pero no se esperan grandes ganancias hasta alcanzar un nivel correspondiente.

Además, cuando el inferior se suscribe como el miembro, una venta del inferior contribuye únicamente para el beneficio de un superior. De acuerdo con lo anterior, el inferior siente que debe ser obediente para beneficio de otras personas, lo cual se convierte en una gran limitación mental para atraer a un nuevo suscriptor.

Este problema es ocasionado por redistribuir las ganancias del inferior al superior bajo una estructura de árbol fija, como se ilustra en la FIG. 1. Es decir, el sistema de administración de membresías multinivel puede usar diversos esquemas en una estructura de árbol o un método de distribución de ganancias como un esquema binario, un esquema de grupos pequeños, un esquema de matriz y un esquema de un solo nivel. Dado que los esquemas

anteriores persiguen únicamente una estructura en árbol con certeza hacia abajo, los esquemas son pobres en los aspectos de dinero y posición debido a que el inferior se registra después que el superior.

5

DESCRIPCIÓN

PROBLEMA TÉCNICO

La presente invención se ha realizado en vista de los problemas anteriores, y proporciona un método para proveer un servicio de configuración de distribución de ganancias para administración de membresía multinivel el cual puede lograr una retroalimentación bajo una condición predeterminada en relación mutua entre miembros completos aun cuando una persona recién suscrita bajo la estructura de administración de membresía multinivel convencional no atrae inferiores, reduciendo así la resistencia psicológica hacia la suscripción de nuevas membresías, lo cual permite que una administración de miembros multinivel se haga más activa.

10
15
20

SOLUCIÓN TÉCNICA

Con el fin de lograr los objetivos como se describe anteriormente, se proporciona un método para proveer un servicio de administración de membresía multinivel el cual establece una relación de membresía multinivel suscrita en línea y retroalimenta las ganancias de acuerdo con una regla predeterminada basada en la relación de membresía multinivel al vender un producto o servicio predeterminado, el método incluye: a) recibir una solicitud de suscripción de membresía con respecto a los usuarios de una pluralidad de equipo de usuarios desde el equipo del usuario que conecta con un servicio de

administración en línea por el servidor de administración;
b) registrar la solicitud del usuario para la suscripción
de membresía como un miembro estableciendo una relación de
membresía multinivel de una estructura de árbol que coloca
5 al usuario como un inferior de una posición predeterminada
de una estructura de árbol establecida; y c) re-establecer
la estructura de árbol de manera que el miembro específico
se coloca como el más superior en la estructura de árbol
por el servidor de administración cuando un producto o
10 servicio específico lanzado por un miembro específico de
los miembros registrados en el servidor de administración
se vende de manera que las ganancias del producto
específico se retroalimenten a cada uno de los miembros de
acuerdo con la estructura de árbol re-establecida, en donde
15 el re-establecimiento de la estructura de árbol en el paso
c) se logra mediante organizar la relación entre un
superior y un inferior en un orden inverso de manera que el
miembro específico se coloque como el más superior con
respecto a los superiores conectados directamente al
20 miembro específico mientras que un estado de conexión
existente entre un superior y un inferior en la estructura
de árbol se mantiene tal como está.

El servidor de administración puede registrar el
producto o servicio específico lanzado por el miembro
25 específico en el paso c) de acuerdo con una solicitud del
equipo de usuario del miembro específico.

El servidor de administración puede recibir
información acerca de un introductor del usuario junto con
la suscripción de membresía en el paso a), y t.

30 La posición predeterminada es una posición más
baja del introductor en el paso b).

EFFECTOS VENTAJOSOS

Mientras que la estructura de administración de membresía multinivel no permite a una persona recién suscrita atraer a inferiores, la presente invención puede distribuir las ganancias de acuerdo con el re-establecimiento cuando un producto o servicio específico recién lanzado por la persona recién suscrita se coloca como la más superior, habilitando así una resistencia psicológica menor hacia la suscripción de la nueva membresía, la cual permite que la administración de miembros multinivel se haga más activa.

DESCRIPCIÓN DE LOS DIBUJOS

La FIG. 1 es un diagrama que ilustra una estructura de árbol en un método de administración de membresía multinivel de acuerdo con el campo técnico relacionado.

La FIG. 2 es un diagrama esquemático que ilustra un sistema para proporcionar un servicio de administración de membresía multinivel de acuerdo con una modalidad de la presente invención.

La FIG. 3 es un diagrama que ilustra un ejemplo de una estructura de árbol en un sistema para proporcionar un servicio de administración de membresía multinivel de acuerdo con una modalidad de la presente invención.

La FIG. 4 es un diagrama que ilustra una estructura de árbol ampliada obtenida añadiendo nuevos miembros a la estructura de árbol de la FIG. 3.

La FIG. 5 es un diagrama que ilustra otro ejemplo de la FIG. 3.

MEJOR MODALIDAD**MODALIDAD DE LA INVENCION**

De aquí en adelante, las modalidades ejemplares
5 de la presente invención se describen con referencia a los
dibujos adjuntos en detalle.

La FIG. 2 es un diagrama esquemático que ilustra
un sistema para proporcionar un servicio de administración
de membresía multinivel de acuerdo con una modalidad de la
10 presente invención. El sistema para proporcionar un
servicio de administración de membresía multinivel de
acuerdo con una modalidad de la presente invención incluye
un servidor de administración 10, una base de datos (DB)
20, y una pluralidad de equipo de usuario (UE) 30.

15 La administración 10 realiza el procesamiento
principal de un servicio de acuerdo con la presente
invención. Es decir, el servidor de administración 10
recibe la suscripción de membresía desde el UE 30 conectado
a través de Internet, y establece una estructura de árbol
20 multinivel con respecto a los miembros suscritos. Cuando
los miembros venden un producto o servicio específico, el
servidor de administración 10 distribuye las ganancias
entre los miembros. La base de datos 20 almacena una
estructura de árbol con respecto a los miembros registrados
25 por el servidor de administración 10. El servidor de
administración 10 consulta la base de datos 20 para
distribuir las ganancias al realizarse una venta para cada
miembro con base en la estructura de árbol. Como se
describe a continuación, al vender un producto o servicio
30 específico, el servidor de administración 10 consulta la
base de datos 20 para reconocer la estructura de árbol

almacenada, reorganiza la estructura de árbol para establecer una nueva estructura de árbol, y distribuye las ganancias.

El UE 30 es una terminal utilizada por usuarios individuales, y tiene acceso al servidor de administración para solicitar una suscripción de membresía de manera que el usuario esté registrado como un miembro que recibe un servicio de administración de membresía multinivel. Al solicitar una relación de membresía para registro de 10 membresías, el usuario también ingresa información acerca de un introductor quien introdujo para ser una oferta. De acuerdo con lo anterior, el servidor de administración 10 adquiere la información acerca del introductor, y añade una rama en la cual el introductor es un superior y la oferta es un inferior a una estructura de árbol existente como se 15 ilustra en la FIG. 1 para añadir un nuevo miembro a la estructura de árbol. Al repetir los procedimientos anteriores, la rama se agrega gradualmente a la estructura de árbol de la FIG. 1 de manera que los miembros se 20 extiendan hacia abajo y lateralmente con una pluralidad de niveles.

La presente invención no distribuye todas las ganancias con base en la estructura de árbol mostrada en la FIG. 3 pero está dirigida a variar una estructura de árbol 25 de acuerdo con un producto o servicio. Es decir, suponiendo que una estructura de árbol de acuerdo con la relacionada configurada por el servidor de administración 10 está creada por un producto A, se logra la retroalimentación de ganancias, cuando el producto A es vendido por cada 30 miembro, en el mismo procedimiento que aquel en el campo técnico relacionado con base en la estructura de árbol como

se ilustra en la FIG. 1.

Sin embargo, cuando un miembro específico entre los miembros registrados en la estructura de árbol encuentra o desarrolla un nuevo producto disponible a otros miembros o a terceros y registra el nuevo producto en el servidor de administración 10, el servidor de administración 10 re-establece una nueva estructura de árbol con una producción de ventas por los miembros en la estructura de árbol establecida con respecto al producto registrado por el miembro específico para retroalimentar las ganancias de acuerdo con la estructura de árbol re-establecida. El re-establecimiento de la estructura de árbol y la distribución de ganancias bajo la estructura de árbol re-establecida se logra mediante el servidor de administración 10.

El re-establecimiento de la estructura de árbol de acuerdo con la presente invención se refiere a colocar al miembro específico como la más superior en la estructura de árbol. En detalle, el re-establecimiento de la estructura de árbol se refiere a organizar la relación entre un superior y un inferior en orden inverso de manera que el miembro específico se coloque como el más superior con respecto a los superiores conectados directamente al miembro específico mientras que un estado de conexión existente entre un superior y un inferior en la estructura de árbol se mantiene tal como está.

De aquí en adelante, un esquema para re-establecer la estructura del árbol se describirá en detalle con referencia a la FIG. 3. La FIG. 3 es un diagrama que ilustra un ejemplo de una estructura de árbol re-establecida en el método para proveer un servicio de

administración de membresía. La FIG. 3 ilustra un caso donde un miembro ③ en la FIG. 1 es el miembro específico (es decir, el miembro lanza un nuevo producto B y registrar el nuevo producto lanzado en el servidor de administración
5 10 como un producto de lanzamiento del mismo). Únicamente existe un miembro ① superior al miembro ③.

Si se vende el producto B, la relación superior/inferior entre el miembro ③ y el miembro ① en retroalimentación del producto B se invierte de manera que el miembro ③ se
10 convierte en el superior y el miembro ① se convierte en el inferior. Las relaciones entre otros miembros se mantienen tal como están. Es decir, el miembro ② quien era el inferior del miembro ① es el inferior del miembro ① tal como está, y una estructura del inferior del miembro ② e
15 inferiores del mismo son el mismo. Los miembros ⑥ y ⑦ son un inferior del miembro ③ e inferiores de los mismos tienen la misma estructura. En este esquema, se crea una estructura en árbol re-establecida que tiene al miembro ③ como el más superior, y se aplica un esquema de
20 retroalimentación existente bajo la estructura de árbol re-establecida.

Por ejemplo, si un miembro ⑫ genera una venta con una ganancia de un millón, una ganancia de cien mil, que es el 10% de la misma, que se distribuye al miembro ⑥,
25 y una ganancia de diez mil es el 10% de las ganancias del miembro ⑥ que se distribuye al miembro ③. Si un miembro ⑤ genera una venta con una ganancia de un millón, una ganancia de cien mil es el 10% de la misma la cual se distribuye al miembro ②, una ganancia de diez mil es el
30 10% de las ganancias del miembro ② que se distribuye al miembro ①, y una ganancia de mil es el 10% de la ganancia

del miembro ① que se distribuye al miembro ③. De acuerdo con este esquema, el miembro ① y los inferiores del mismo pueden incluirse en la estructura de árbol como inferiores del miembro ③ en comparación con una estructura de árbol existente. De acuerdo con lo anterior, el miembro ③ puede tener todos los inferiores implementados por el miembro ① el cual es un superior del miembro ③ como un inferior del mismo con respecto a un nuevo producto lanzado por el miembro ③ a la vez que mantiene la retroalimentación con respecto a los miembros anteriores que son inferiores del miembro ③.

La FIG. 4 es un diagrama que ilustra una estructura en árbol extendida después de agregar un nuevo miembro a la estructura en árbol de la FIG. 3. Si una estructura como se ilustra en la FIG. 3 se mantiene continuamente, el miembro ① puede obtener una ganancia con respecto a un producto B recién lanzado desde la línea lateral del miembro ②, que es una de las estructuras de árbol implementadas anteriormente por el miembro ①. Sin embargo, aunque después de establecer una estructura de árbol con respecto al producto B, por ejemplo, cuando el miembro ① invita a un nuevo miembro (a), el miembro (a) invita a los miembros (b) y (c) para extender un árbol inferior del mismo, el miembro ① puede generar una ganancia del lado del miembro (a) que es una nueva rama diferente a únicamente el miembro ② la cual es una rama implementada previamente con respecto al producto B. De acuerdo con lo anterior, se motiva al miembro ① a reunir un nuevo miembro después de lanzar el nuevo producto B.

La FIG. 5 es un diagrama que ilustra otro ejemplo de la FIG. 3. Por ejemplo, la FIG. 5 ilustra un caso donde

el miembro ⑦ lanza un producto C el cual es un nuevo producto. Las relaciones superior e inferior entre el miembro ⑦ que lanza el producto C, y los miembros ③ y ① que son superiores directos del mismo se invierten. En la
5 posición del miembro ③, el miembro ① quien era un superior del miembro ③ cambia a un inferior del mismo con respecto a un producto lanzado por el miembro ⑦ quien era un inferior del miembro ③. De acuerdo con el esquema anterior, una nueva estructura de árbol que tiene el
10 miembro ⑦ recién lanza el producto C al establecerse el más superior, una estructura de distribución de ganancias de la nueva estructura de árbol es la misma que de acuerdo con el arte relacionado.

Por ejemplo, el esquema de re-establecimiento de
15 la estructura de árbol de acuerdo con la presente invención motiva a un usuario quien tiene un desempeño de inducción insuficiente para nuevos miembros pero desarrolla un producto o servicio atractivo para ser comprado directamente por los miembros en la estructura de árbol o
20 hacer negocios con otras personas por a través de los miembros, a suscribirse en una estructura de árbol de este esquema. Además, dado que se genera la inducción psicológica que indica que las personas recién suscritas en una estructura de árbol existente no sirven a los miembros
25 existentes, es fácil para los miembros existentes atraer a nuevos miembros. De acuerdo con lo anterior, puede lograrse la extensión de la estructura de árbol en una progresión geométrica en comparación con un esquema existente.

30 Mientras tanto, aunque la presente invención ilustra un esquema de distribución de las ganancias a un

superior bajo la estructura de árbol de la FIG. 1 como un esquema de distribución de ganancias general en el cual una estructura de árbol re-establecida se aplica equitativamente a aquella en el establecimiento anterior, pero puede introducir el concepto de re-establecimiento de una estructura de árbol con respecto a un nuevo lanzamiento de producto bajo diversos esquemas de distribución de ganancias existentes.

Por ejemplo, un ejemplo modificado del esquema de distribución de ganancias existente puede incluir un esquema binario y un esquema de un solo nivel. El esquema binario se refiere a un esquema de distribución de ganancias basado en el lado de menores ganancias cuando se generan más ganancias de una línea de un miembro ② y se generan menos ganancias de un miembro ③ en la estructura de árbol como se ilustra en la FIG. 1. El esquema de un solo nivel es un esquema que asegura una ganancia mínima al miembro ① de manera que esas ganancias se distribuyan desde el miembro ② al miembro ① a una tasa y ganancia predeterminada del miembro ① no mayor a la del miembro ② cuando se generan muchas ganancias desde la línea del miembro ②, con base en el miembro ①, y las ganancias se generan escasamente desde la línea del miembro ③. Un esquema de restablecimiento de una estructura de árbol predeterminada con respecto a un producto recién lanzado de acuerdo con la presente invención es aplicable a los diversos esquemas de distribución de ganancias existentes.

Existen diversos esquemas para establecer la estructura de árbol, la cual es aplicable a la presente invención. Por ejemplo, un ejemplo modificado del esquema de establecimiento de la estructura de árbol existente

puede incluir un esquema de grupos pequeños y un esquema de matriz. El esquema de grupos pequeños es un esquema que separa independientemente una nueva estructura de árboles que tiene al miembro ② como el más superior separando el miembro ② del miembro ① para proporcionar un beneficio adicional al miembro ② cuando se genera una ganancia mayor a un valor predeterminado desde un árbol más bajo de una rama del lado del miembro ②, basada en el miembro ① en la estructura de árbol como se ilustra en la FIG. 1 (p.ej., cuando la ganancia total es de mil millones o mayor o cuando se obtiene una ganancia mayor a diez millones cada mes continuamente durante un año). A diferencia de un esquema de registrar un miembro como un inferior de un introductor de acuerdo con la entrada del introductor como la modalidad en la suscripción de membresía, el esquema de matriz es un esquema el cual extiende una estructura de pirámide que tiene un triángulo regular hacia abajo suscribiendo a un miembro como un inferior en el orden de un número de miembro mostrado en la FIG. 1 con base en un primer miembro ① sin importar el introductor. En los diversos esquemas de establecimiento de estructura de árbol, la presente invención re-establece una estructura de árbol con base en que un miembro lance una estructura de árbol establecida existente con respecto a un producto recién lanzado para distribuir las ganancias.

La distribución de la presente invención puede lograrse mediante diversos esquemas en la cual el servidor de administración 10 transmite las ganancias a un número de cuenta registrado en el servidor de administración 10 por cada miembro o suministra la ganancia en forma de un punto. Los diversos esquemas son conocidos generalmente en el

arte, y por tanto se omite una descripción detallada de los mismos.

Aunque se han descrito modalidades con referencia a varias modalidades ilustrativas de la misma, debe
5 entenderse que los expertos en el campo técnico pueden diseñar muchas otras modificaciones y modalidades, las cuales caerán dentro del espíritu y alcance de los principios de esta descripción, y pueden hacerse variaciones y modificaciones a la descripción sin alejarse
10 del espíritu técnico y alcances equivalentes de las reivindicaciones adjuntas de la presente invención.

REIVINDICACIONES

1. Un método para proveer un servicio de administración de membresía multinivel el cual establece una relación de membresía multinivel suscrita en línea y retroalimenta la ganancia de acuerdo con una regla predeterminada con base en la relación de membresía multinivel establecida cuando se vende un producto o servicio, el método comprende:

a) recibir una solicitud de suscripción de membresía con respecto a los usuarios de una pluralidad de equipo de usuario del equipo de usuario que se conecta con un servicio de administración en línea a través del servidor de administración;

b) registrar la solicitud de usuario de la suscripción de membresía como un miembro estableciendo una relación de membresía multinivel de una estructura de árbol colocando al usuario como un inferior de una posición predeterminada de una estructura de árbol establecida; y

c) restablecer la estructura de árbol de manera que el miembro específico se coloque como un más superior en la estructura de árbol a través del servidor de administración cuando un producto o servicio específico lanzado por el miembro específico a partir de los miembros registrados se vende de manera que la ganancia del producto específico se retroalimente a cada uno de los miembros de acuerdo con la estructura de árbol restablecida,

en donde el restablecimiento de la estructura de árbol en el paso c) se logra mediante organizar la relación entre un superior y un inferior en orden inverso de manera que el miembro específico se coloque como el más superior con respecto a los superiores conectados directamente al

miembro específico mientras un estado de conexión existente entre un superior y un inferior en la estructura de árbol se mantiene tal como está.

2. El método según la reivindicación 1, en
5 donde el servidor de administración registra el producto o servicio específico lanzado por el miembro específico en el paso c) de acuerdo con una solicitud del equipo de usuario del miembro específico.

3. El método según la reivindicación 1 ó 2, en
10 donde el servidor de administración recibe información acerca de un introductor del usuario junto con la solicitud de la suscripción de membresía en el paso a),

y

La posición predeterminada es una posición más
15 baja del introductor en el paso b).

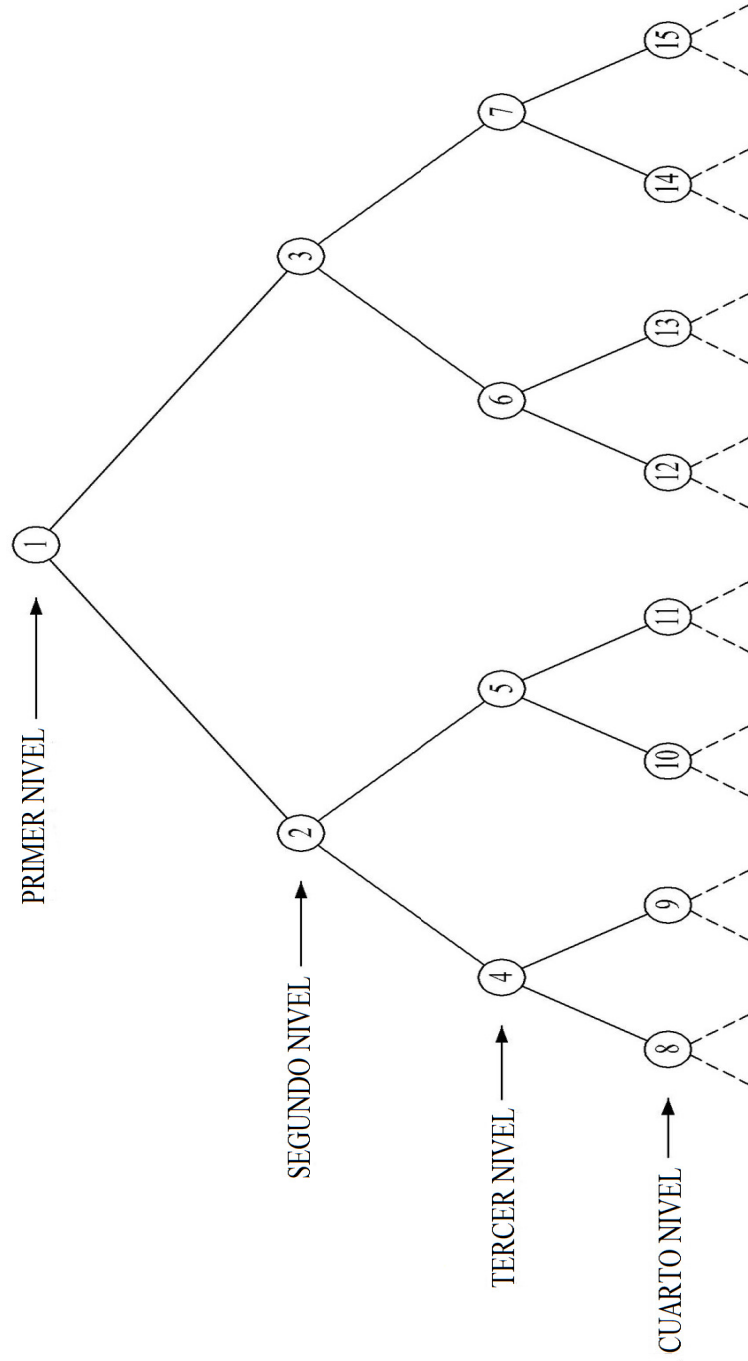


Fig. 1

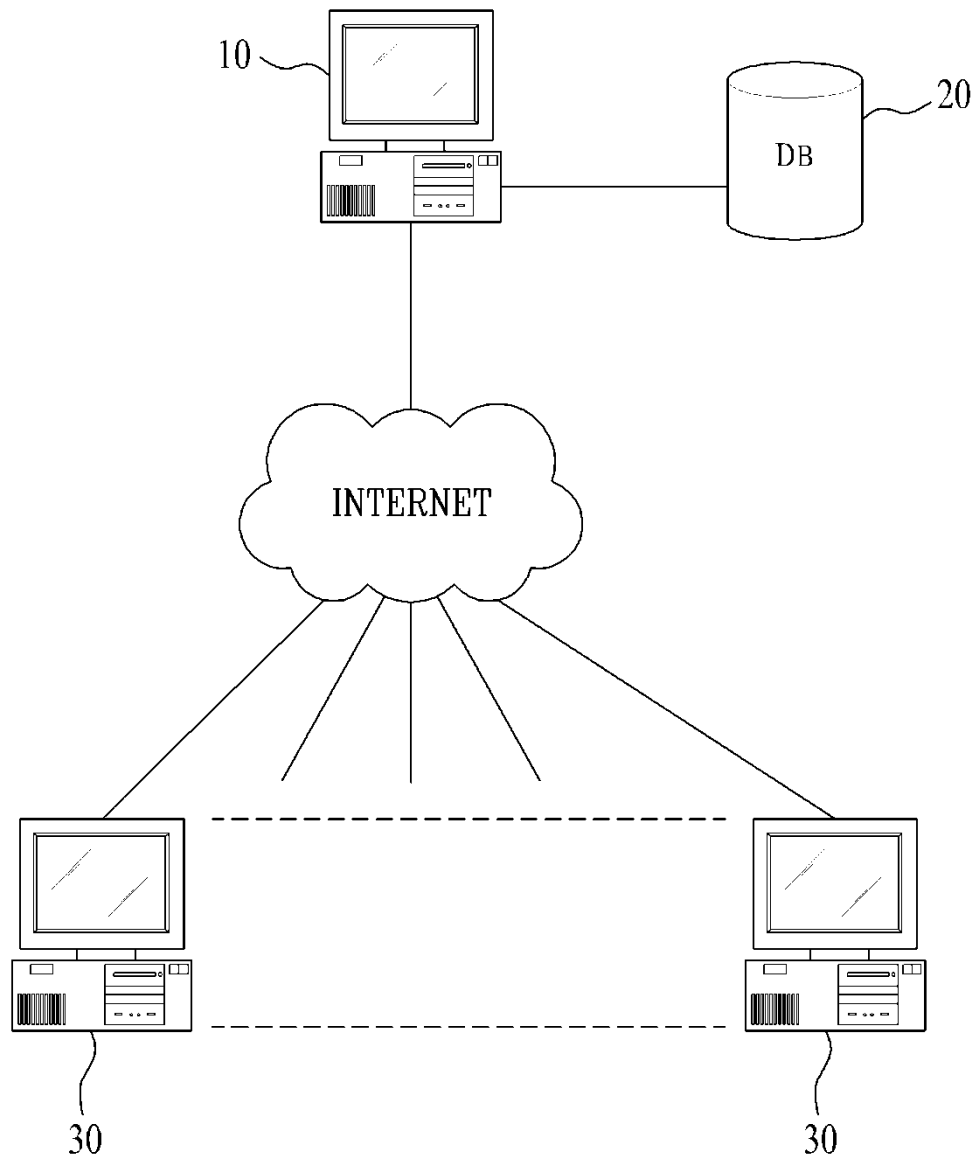


Fig. 2

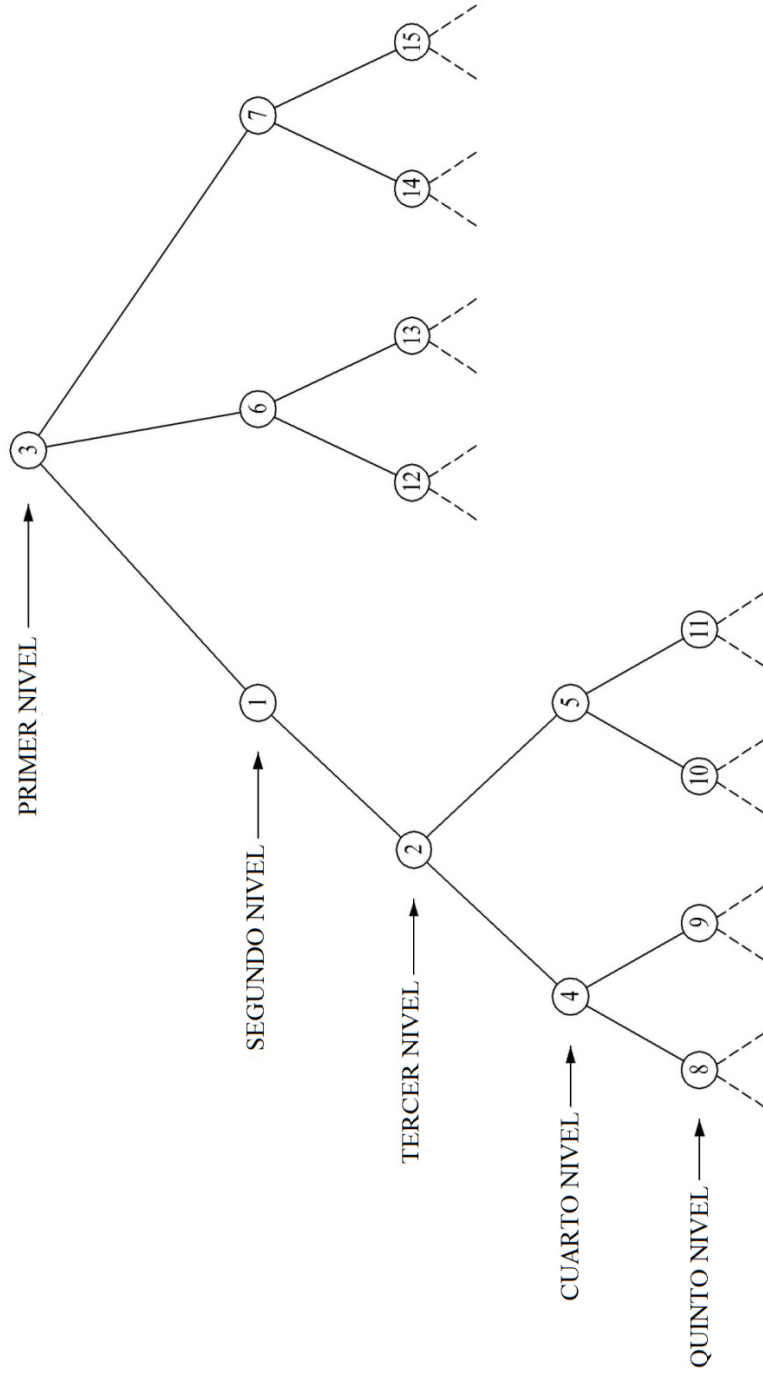
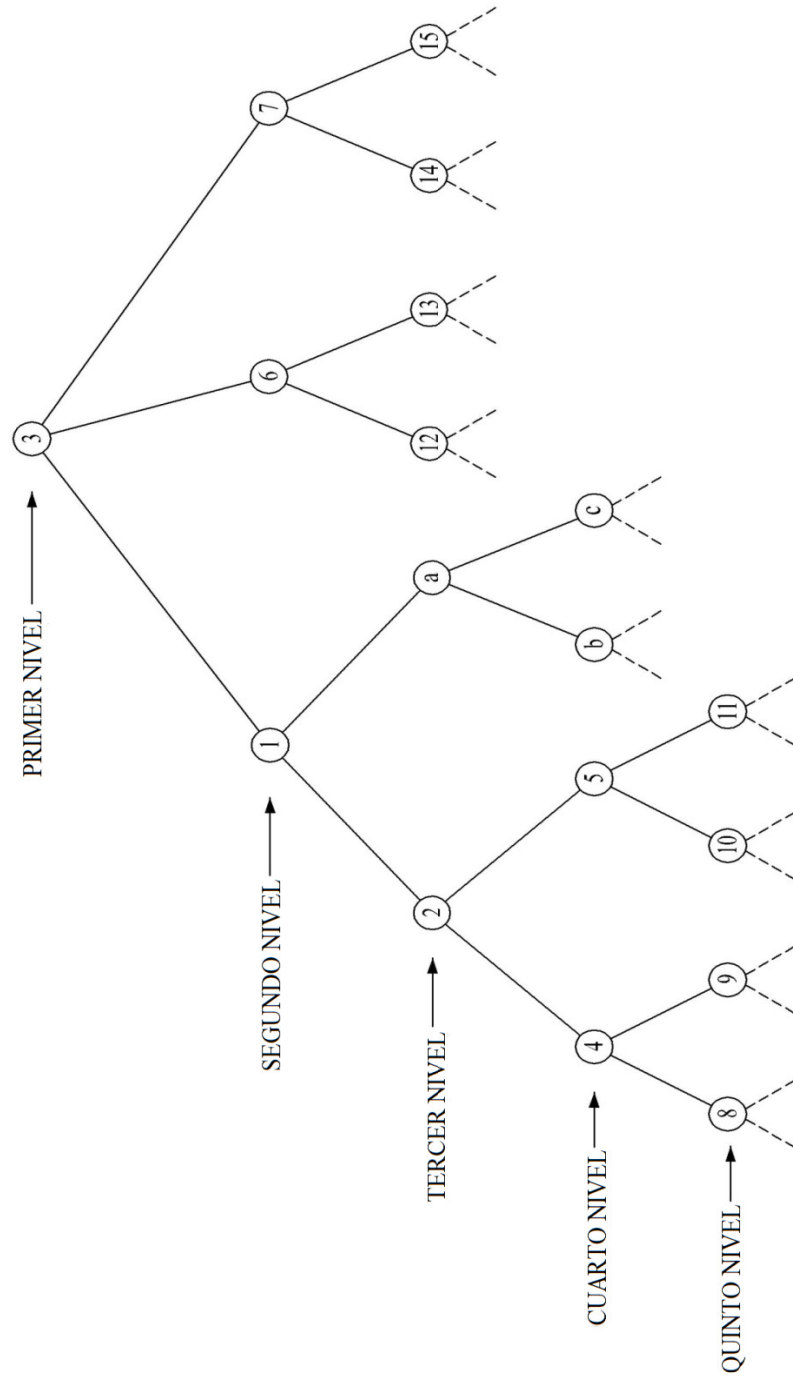


Fig. 3



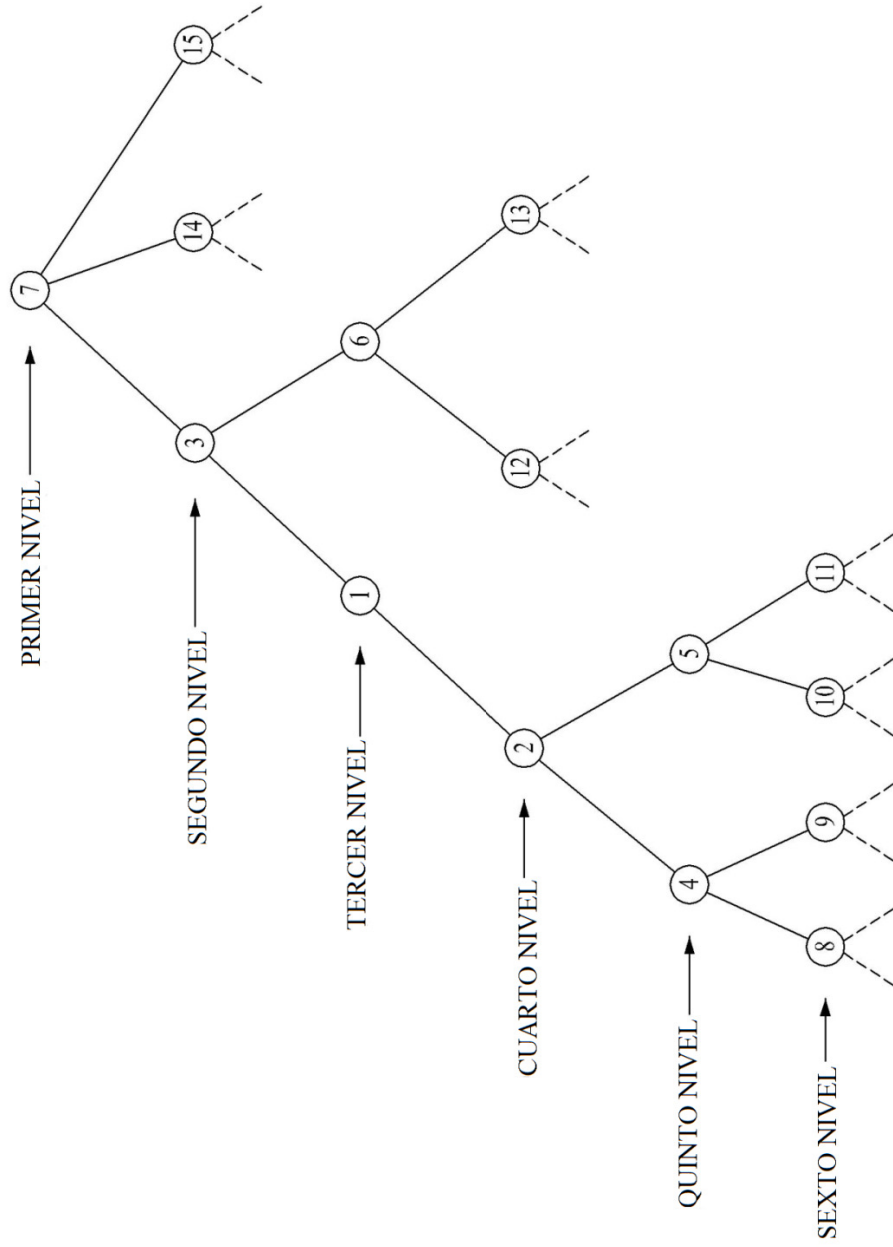


Fig. 5

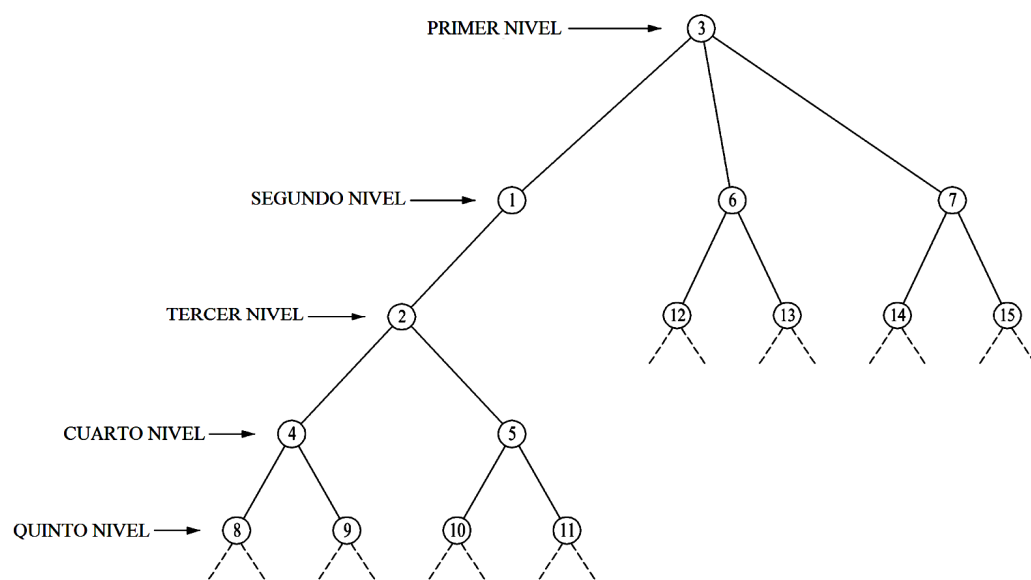


Fig. 3

RESUMEN

Se describe un método para proporcionar un servicio de administración de membresía multinivel para retroalimentar las ganancias estableciendo una relación de membresía multinivel para los miembros suscritos en línea. Un servidor de administración establece una relación de membresía multinivel donde un usuario que solicitó una suscripción de membresía se registra como miembro, y también se incluye como un inferior de una ubicación predeterminada dentro de una estructura de árbol preestablecida. Cuando se vende un producto o servicio específico lanzado por un miembro específico desde los miembros registrados en el servidor de administración, el servidor de administración restablece la estructura de árbol de manera que el miembro específico se coloca como el más superior en la estructura de árbol, y la ganancia desde el producto específico se retroalimenta a cada uno de los miembros de acuerdo con la estructura de árbol restablecida. Aunque la estructura de administración de membresía multinivel convencional no permite a una persona recién suscrita atraer inferiores, la presente invención distribuye la ganancia de acuerdo con el restablecimiento donde un producto o servicio específico recién lanzado por la persona recién suscrita se coloca como el más superior, permitiendo así una menor resistencia psicológica hacia la suscripción de nuevas membresías, lo cual permite que la administración de miembros multinivel se haga más activa.